



5

1 | コーヒーコンシェルジュが丁寧に接客。2 | ブレンドコーヒーは「オーガニックブレンド」1種のみ。そのほか、「カイシャ」のオーバルショーンコーヒー・やCOE賞受賞品、契約農園のコーヒー8種が並ぶ。3・4 | 各豆は挽いたコーヒー粉を瓶に詰め、香りを楽しむよう。また、豆の見た目も比べさせてくれる。5 | 北海道産アーモンドチーズとマスカルポーネをふんだんに使った濃厚なチーズケーキ・ブレンドト(3号650円・右上)、4号1300円(左上)。スペインの郷土菓子をレンジシ、バターの濃厚な香りがクセになる「バスク」(手前)は5種の味が。写真はビスタチオベーストを練り込み、イタリア産チアリのコンフィを開じ込めた「ビスター・シチュー」850円。



FROM SEED TO CUP
BREATHING LIFE INTO COFFEE FROM THE DESIRE OF WALKING TO KNOW THE PROBLEM
AND THE DESIRE OF THE COFFEE BEAN TO YOUR HAND ONLY AND COFFEE HAD NOW, AND TO DEEPEN THE CONNECTION OF
THE COFFEE BEAN TO THE CONSUMPTION COUNTRY BY RECEIVING LOVE TO COFFEE OR MORE.

1

HIRO COFFEE

セロ・コーヒー

百貨店の顔、デパ地下から
スペシャルティコーヒーを発信!



8



7



9

6 | ミルクと合わせせるコーヒーの需要も考慮し、エスプレッソマシンも導入。抽出の安定性からダラコルテを採用した。7 | ヨーロッパやアメリカではすでに親しまれているアイルランド製の「マルチ」の濾湯器(代理店・メリヤージュ)は関西初の導入店。シンプルでスタイリッシュなフォルムが目を惹く。8 | ふたつのコーヒーポットを利用し、一度に6杯抽出、「見せるドリップ」のコンセプトから、一番目立つコニー部分で「パワーマックス」20gの粉量で190ccを抽出。9 | ドリップは常時5種類を用意、280円~。エスプレッソリンクはエスプレッソとカフェラテ、アメリカーノの3種類。その他、「モカ・フローズン」といったフレーバーハーフレジも3種類用意す。10 | 「シリテラス」の横には座れるスペースとスタイルインスペースが点在する。



10



9

HIRO COFFEE

代表取締役
山本光弘さん

句とドロワールを
テーマにした生鮮食晶のよし
コーヒーを広めたい



—阪急うめだ本店への出店における意図
やコンセプトなどをお聞かせください。

千里阪急や西宮阪急など、各地の阪急百貨店の催事で今までご評議いただいていたスイーツを主軸に、地下1階食品売り場のスイーツコーナーとフレコーンバー「ツリーテラス」に出店させていただきました。

スイーツコーナーのテーマは「コーヒー」と「スイーツ」のマリアージュ。とはいっても、当店の顔はやはりコーヒー。そのため、売り場にはスイーツと共に、コーヒー豆の量り売りコーヒーを設けました。フレンドはオーガニックブレンド1種類のみで、あとは全てシングルオリジン。COE(カット・オブ・エクセレンス)入賞商品と社内のティスターによる裏面カッピングにお

いて性能評価の高い(80点以上)高品質の豆だけを8種類に絞り、取り扱っています。百貨店といえば、一日で何十万人のお客様が訪れる大きなマーケットです。そして客層も幅広い。そんな中にあって一般的に人気のフレンドコーヒーを1種類類にして、シングルオリジンを中心としたのは、専門性をもたらすためです。そして客層も幅広い。そんな中にあって一般的に人気のフレンド

コーヒーを1種類類にして、シングルオリジンを中心としたのは、専門性をもたらすためです。そして客層も幅広い。そんな中にあって一般的に人気のフレンドコーヒーを1種類類にして、シングルオリジンを中心としたのは、専門性をもたらすためです。そして客層も幅広い。そんな中にあって一般的に人気のフレンドコーヒーを1種類類にして、シングルオリジンを中心としたのは、専門性をもたらすためです。そして客層も幅広い。そんな中にあって一般的に人気のフレンド

ト。昨年、大阪を視察した際、マルシエで見たコーヒースタンドをヒントにしています。1日300杯以上出るため、スタッフはコーヒーと二つ持ち、いつぶんに6杯のコーヒーを一度に抽出します。そのパフォーマンスも楽しんでいただきたいですね。

この、飲める&買えるという連動性で、コーヒーをワイヤンのように楽しむ新しい楽しみ方を提案できたらと思ってい

ます。

また、当店のコーヒーといえば、サステイナブル(持続可能な認証コーヒー)で、今回も全てサステイナブルコーヒーなのですが、「サステイナブル」を

前に出さず「シリーズナリティ(旬)とドロワール」をテーマとしています。これは、収穫から1年以内のニュークロップの中でも、入港3ヶ月以内の新鮮な生豆に限定し、農園や営業単位で異なる鮮度の高いコーヒーを味わっていたたくもの。もちろん当店17店舗全て新鮮な豆を使い、旬を意識した企画も行なったことがありますが、「シリーズナリティ(旬)」をメインテーマとしたのは今回が初めてです。みずみずしく風味豊かな新鮮なコーヒーをより多くの人に知っていただきたいと考えています。

一方、「ツリーテラス」のコーヒースタンドは見せるドリップがコンセプト。昨年、大阪を視察した際、マルシエで見たコーヒースタンドをヒントにしています。1日300杯以上出るため、スタッフはコーヒーと二つ持ち、いつぶんに6杯のコーヒーを一度に抽出します。そのパフォーマンスも楽しんでいただきたいですね。

一方、ドリンクスタンドではドリップコーヒーを中心にして、エスプレッソリンクも用意。一度に6杯のドリップコーヒーを抽出するパフォーマンスが人気を集めている。

「ヒロコーヒー」が地下一階の食品売り場に「スイーツとコーヒーのマリアージュ」をテーマとした専門店となるリンクスタンドを出店した。

スイーツはスペイン郷土菓子アレンジした「バスク」をはじめ、コーヒーとの相性を考え開発した焼き菓子が中心。また、豆売りのコーヒーはシングルオリジンを主軸とし、入港3ヶ月以内の生豆を使つ「旬」を前に。

ヒロコーヒー

住所：大阪市北区角田町8-7
地下1階 食品売場内
TEL：06-6361-1381
営業時間：1月6日以降
日曜・木曜10時～20時、
金曜・土曜10時～21時
(12月24日までは全日10時～21時、
12月25日～1月5日までは変動あり)
定休日：不定休
坪数：スイーツ1坪、
コーヒースタンド1坪
客席価格：スイーツ1500円、
コーヒースタンド300円
URL：
<http://www.hirocoffee.co.jp>

